

Datos del Proyecto

1.- Denominación de la Idea o actividad (denominación comercial o actividad principal a desarrollar)

Alquiler de Juguetes Educativos.

2.- Descripción de la Idea. Detalle cómo y por qué cree que podría convertirse en negocio: problema que se pretende resolver (necesidades que cubre), novedad de la solución propuesta.

Ofrece un servicio de alquiler de juguetes y juegos educativos para niños, que permita a los padres proporcionar juguetes nuevos y estimulantes sin acumular objetos en casa.
De esta manera, los familiares podrían tener más espacio en casa cuando no se necesiten esos juegos y pueden ser aprovechados por otras personas.

3.- Descripción de los productos/servicios/utilidades que genera la puesta en marcha de la Idea

El alquiler de juguetes educativos no solo genera productos tangibles en forma de juguetes, sino que también implica servicios en línea, entregas, educación y soporte, y otros componentes que contribuyen a una experiencia completa para los clientes y el desarrollo de los niños.

4.- Descripción cronológica de los procesos y/o actividades que se han de realizar para llevar el producto / servicio al cliente final.

Primero se llevará a cabo una fase de planificación y preparación donde se investigará el mercado, se seleccionarán los juguetes...
Después se realizará la adquisición de juguetes con la compra de los mismos y el etiquetado y registro.
Por último, se hará la fase de lanzamiento con la configuración de entrega y recogida, la configuración de precios y tarifas y mantenimiento de los juguetes.

5.- Mercado al que se dirige. ¿Cuál es su principal clientela? ¿Dónde se encuentran localizados?

La principal clientela de alquiler de juguetes educativos está destinada para familias las cuales cuentan con poco espacio en casa. Se encuentran localizados en zonas donde la mayoría de viviendas son edificios de pisos ya que estas familias suelen contar con menos espacio que las familias que viven en una casa propia.

6.- Con la idea desarrollada, ¿se ofrece algún servicio adicional que pudiera mejorar la experiencia de compra del cliente?

Si

Desríbelo

Se ofrece una evaluación de las necesidades del niño, una mejor sugerencia de juguetes y un consejo de uso.

7.- Factores / motivos por los cuales la implantación de la Idea tendría éxito.

Algunos de los motivos por los que la implantación podría tener éxito serían:

- Alquiler de juegos más baratos.
- Más espacio en casa cuando ya no se necesiten.
- Estos juegos pueden ser aprovechados por otra familia.
- Reciclaje.
- Pruebas antes de comprar.

- Variedad y rotación de juguetes.
- Impacto positivo en el medio ambiente.

8.- Descripción y desglose de la inversión necesaria para iniciar la actividad generada por la Idea presentada

La inversión necesaria sería.

- Alquiler del local: 400€/mes
- Publicidad y marketing: 300€
- Entrega y recogida: 500€
- Limpieza y mantenimiento: coste por persona (700€)--> 1 persona
- Personal: 1 persona--> 1100€