

Datos del Proyecto

1.- Denominación de la Idea o actividad (denominación comercial o actividad principal a desarrollar)

Servicios de Extinción de Incendios con Drones a través del proyecto BlazeBlitzer MK1 este se centra en el uso de drones para combatir incendios de manera eficiente y segura

2.- Descripción de la Idea. Detalle cómo y por qué cree que podría convertirse en negocio: problema que se pretende resolver (necesidades que cubre), novedad de la solución propuesta.

BlazeBlitzer MK1 es un servicio especializado que utiliza drones equipados con sistemas de extinción de incendios para combatir incendios forestales y urbanos de manera más eficiente y segura. Nuestra empresa se enfoca en abordar el problema crítico de los incendios, que representan una amenaza constante para el medio ambiente, la propiedad y la seguridad de las personas.

En cuanto a la necesidades serian:

Respuesta Rápida y Efectiva: Los incendios pueden propagarse rápidamente, lo que requiere una respuesta inmediata. BlazeBlitzer brinda una solución ágil para llegar a áreas de difícil acceso y comenzar la extinción de incendios de manera casi instantánea, lo que reduce la propagación y el daño.

Mayor Seguridad: La seguridad de los bomberos y equipos de extinción de incendios es primordial. Al utilizar drones en lugar de personal humano en ciertas situaciones peligrosas, reducimos el riesgo de lesiones o fallecimientos.

Monitoreo Continuo: BlazeBlitzer no solo se enfoca en la extinción de incendios, sino que también ofrece servicios de monitoreo continuo. Los drones equipados con cámaras y sensores avanzados pueden proporcionar información en tiempo real sobre la propagación del incendio y su comportamiento.

En cuanto a la innovación del proyecto BlazeBlitzer se basa en la combinación de tecnología de drones de última generación con sistemas de extinción de incendios altamente eficientes. Nuestra flota de drones estará equipada con: Sistemas de extinción de incendios que pueden rociar retardantes de fuego, agua o espuma de manera precisa y controlada, lo que aumenta la eficacia de la extinción, cámaras térmicas y sensores avanzados que permiten una detección temprana y un monitoreo constante de los incendios.

Esta combinación de tecnología y experiencia en la lucha contra incendios convierte a BlazeBlitzer en una solución única y altamente efectiva para combatir incendios forestales y urbanos. Además, contribuye a la protección del medio ambiente al permitir una respuesta más rápida y eficiente, reduciendo el daño a los ecosistemas y la propiedad. La seguridad de las personas y la conservación de la naturaleza son valores fundamentales en nuestro enfoque empresarial.

3.- Descripción de los productos/servicios/utilidades que genera la puesta en marcha de la Idea

Productos y Servicios:

Drones de Extinción de Incendios: Diseñamos, desarrollamos y mantenemos una flota de drones especializados equipados con sistemas de extinción de incendios, incluyendo sistemas de rociado de retardantes de fuego, agua o espuma.

Monitoreo y Detección de Incendios en Tiempo Real: Utilizamos drones equipados con cámaras térmicas y sensores avanzados para proporcionar monitoreo en tiempo real de incendios forestales y urbanos. Esto permite una detección temprana y una respuesta inmediata.

Capacitación y Certificación de Operadores: Proporcionamos programas de capacitación y certificación para operadores de drones de extinción de incendios, asegurando que estén preparados para enfrentar situaciones de emergencia de manera segura y efectiva.

Venta y Mantenimiento de Equipos: Ofrecemos la venta de drones de extinción de incendios y sistemas relacionados, así como servicios de mantenimiento y reparación para garantizar su funcionamiento óptimo.

4.- Descripción cronológica de los procesos y/o actividades que se han de realizar para llevar el producto / servicio al cliente final.

Fase 1: Desarrollo y Preparación

Investigación y Desarrollo: Inicia con la investigación y desarrollo de la tecnología, incluyendo la selección de sistemas de extinción y sensores adecuados.

Diseño de la Flota de Drones: Diseña y construye la flota de drones especializados, teniendo en cuenta la capacidad de carga, el alcance, la autonomía y

la seguridad.

Desarrollo del Software: Desarrolla el software de gestión de misiones, que incluye la planificación de rutas, el monitoreo en tiempo real y las capacidades de análisis de datos.

Fase 2: Capacitación y Certificación

Formación de Pilotos y Operadores: Proporciona capacitación a los pilotos y operadores de drones, que incluye la operación segura de los drones, la gestión de emergencias y la respuesta a incendios.

Certificación de Operadores: Administra las pruebas y certificaciones necesarias para garantizar que los operadores estén calificados y certificados para responder a las situaciones

Fase 3: Establecimiento de Operaciones

Adquisición de Permisos y Licencias: Obtén los permisos y licencias necesarios para operar drones, cumpliendo con las regulaciones locales y nacionales.

Fase 4: Prestación de Servicios

Detección y Respuesta a Incendios: Utiliza drones equipados con sensores y cámaras térmicas para detectar incendios en tiempo real y responder de inmediato enviando drones de extinción al lugar.

Extinción de Incendios: Emplea drones de extinción para rociar retardantes de fuego, agua o espuma de manera precisa y controlada para apagar o controlar el incendio.

Fase 5: Monitoreo Continuo y Análisis de Datos

Análisis de Datos: Analiza los datos recopilados durante las operaciones para mejorar las estrategias futuras y proporcionar información valiosa a las autoridades y clientes.

Fase 6: Mantenimiento y Actualización

Mantenimiento de Equipos: Ofrecer un servicio de mantenimiento periódico de los drones y equipos para garantizar su rendimiento óptimo.

Actualización de Tecnología: Mantén la tecnología de drones y software actualizada para aprovechar las últimas innovaciones y mejoras en seguridad.

Fase 7: Comunicación y Marketing

Promoción y Marketing: Lleva a cabo campañas de marketing para dar a conocer los servicios de BlazeBlitzer a gobiernos locales, organizaciones de lucha contra incendios, y otros clientes potenciales.

Atención al Cliente: Establece un sistema de atención al cliente para responder a consultas, programar servicios y brindar soporte continuo.

5.- Mercado al que se dirige. ¿Cuál es su principal clientela? ¿Dónde se encuentran localizados?

Gobiernos Locales y Regionales: Los municipios, condados y gobiernos regionales son clientes clave. Estos organismos a menudo son responsables de la gestión de incendios forestales y urbanos en sus jurisdicciones.

Brigadas de Bomberos y Equipos de Respuesta a Incendios: Los equipos de bomberos y brigadas de respuesta a incendios son usuarios esenciales de nuestros servicios, ya que pueden aprovechar la tecnología de drones para combatir incendios de manera más eficiente y segura.

Organizaciones de Conservación Ambiental: Las organizaciones dedicadas a la conservación ambiental y la protección de áreas naturales utilizan nuestros servicios para la detección y extinción de incendios forestales, que pueden dañar ecosistemas delicados.

Empresas de Gestión de Tierras: Empresas que gestionan grandes extensiones de tierras, como empresas forestales y de energía, confían en nosotros para la detección y mitigación de incendios en sus propiedades.

Propietarios de Propiedades Privadas: Los propietarios de propiedades privadas, especialmente en áreas propensas a incendios forestales, pueden contratar nuestros servicios para proteger sus hogares y tierras.

6.- Con la idea desarrollada, ¿se ofrece algún servicio adicional que pudiera mejorar la experiencia de compra del cliente?

Si

Descríbelo

Informes de Daños Post-Incendio así como servicios de Inspección Aérea

7.- Factores / motivos por los cuales la implantación de la Idea tendría éxito.

Cuatro son los principales motivos que damos para la validez de la idea:

-Mayor Eficiencia y Rapidez: El uso de drones equipados con sistemas de extinción de incendios permite una respuesta más rápida y eficiente ante incendios en comparación con los métodos tradicionales.

-Mayor Seguridad: reduce el riesgo para el personal de combate contra incendios al utilizar drones en situaciones peligrosas.

-Mayor Acceso a Áreas de Dificil Alcance: Los drones pueden acceder a áreas de difícil alcance, como zonas rurales así como edificaciones de gran altura, donde los equipos terrestres pueden tener dificultades para llegar.

-Monitoreo en Tiempo Real: El monitoreo continuo mediante cámaras y sensores avanzados proporciona información en tiempo real sobre la propagación de incendios.

8.- Descripción y desglose de la inversión necesaria para iniciar la actividad generada por la Idea presentada

Compra o fabricación de Drones de Extinción de Incendios: Esta parte de la inversión es complicada de cuantificar ya que los precios de estos dispositivos no suelen estar a la vista del público sino preguntando a proveedores, en cambio en cuanto a la fabricación si optamos por esta vía nos encontramos con una situación parecida al primero tener que concretar las especificaciones y los componentes que necesitaremos, sin embargo para el primer prototipo creemos que mínimo 2400 euros serán necesarios incluyendo también cámaras térmicas y sensores avanzados

Capacitación y Certificación: Los costos de capacitación y certificación para los operadores de drones pueden variar, pero se estima que oscilan entre 300 y 500 euros por operador certificado

Software de Gestión de Misiones y Análisis de Datos: Se intentara usar en la medida de lo posible software libre para reducir costes sin embargo asignamos alrededor de 300 euros en licencias y programas que nos permitan la realización de este proyecto.

Material de Marketing y Promoción: Para la promoción se necesitara material de marketing básico, como tarjetas de presentación y folletos. Estos costos pueden variar, pero asignemos alrededor de 200 euros para este propósito.

Costos Iniciales de Oficina y Operación: Se operara inicialmente desde el domicilio hasta la finalización del prototipo

Reserva de Emergencia: Es importante tener una reserva de emergencia para imprevistos o gastos inesperados. Asignemos un margen de unos 300 euros

El total de la inversión por tanto se sitúa entre los 3500 y 4000 euros

Si desea adjuntar una imagen:

- [imagen_2023-09-24_205156179.png](#)