

## Datos del Proyecto

### 1.- Denominación de la Idea o actividad (denominación comercial o actividad principal a desarrollar)

Gafas traductoras

### 2.- Descripción de la Idea. Detalle cómo y por qué cree que podría convertirse en negocio: problema que se pretende resolver (necesidades que cubre), novedad de la solución propuesta.

El problema que se pretende resolver es la comprensión del lenguaje de signos instantánea. Cubre la necesidad de que quienes tienen que usar este lenguaje parean comunicarse puedan ser comprendidos más fácilmente. Para quienes no viven el problema de cerca les es muy difícil poder relacionarse con las personas obligadas a utilizar el lenguaje de signos. La novedad es que mediante las gafas será mucho más fácil y rápido este proceso, siendo la primera vez en la que se haga dicha función automáticamente.

### 3.- Descripción de los productos/servicios/utilidades que genera la puesta en marcha de la Idea

La creación del producto innovador consistiría en unas gafas que traerían implementadas una cámara minúscula en un extremo de la zona frontal, de modo que no estorbarían y esta cámara sería muy complicada que fuese dañada. También llevarían implementadas en ese lado de las gafas un pequeño interruptor mediante el que si se enciende lee el lenguaje de signos y lo traduce al instante, mientras que si está apagado no hace nada. Estas gafas, en la terminación de las patillas habría unos auriculares por los que se escucharía la traducción por voz de manera instantánea. La traducción instantánea se lleva a cabo mediante un software que estará preinstalado, ocurriendo el proceso mediante los cables que se encuentran en las patillas que conectan la cámara con los auriculares. También se crearía empleo para los ingenieros, investigadores y comercializadores necesarios para la venta de estas gafas.

### 4.- Descripción cronológica de los procesos y/o actividades que se han de realizar para llevar el producto / servicio al cliente final.

Los procesos, en orden cronológico que se han de realizar para llevar el producto al cliente final comienzan con la creación de los planos de las gafas, dándole forma de gafas normales excepto en el final en el acabarán en unos auriculares ajustables, de modo que cualquier persona pueda ponérselos sin problema. Todo esto contando con que en la construcción de las gafas se tendrá ya añadida la cámara y el interruptor, con sus ajustes hechos, de modo que no haya posteriores problemas de conexión Cámara-Auriculares. El segundo paso es que el cliente, en la tienda correspondiente en que se comercialice, elegirá el color de las gafas y el tipo de gafas que necesita (Para miopía, gafas de sol...) y una vez acordado se pedirá la construcción del producto. Se crea posteriormente las gafas solicitadas por el cliente, haciéndolas de material impermeable. Una vez terminados los plazos de construcción y prueba de las gafas se enviarán por correo al domicilio del cliente o a la tienda en la que se pidió en caso de que esta sea física. En este punto el cliente podrá ya utilizar su producto.

### 5.- Mercado al que se dirige. ¿Cuál es su principal clientela? ¿Dónde se encuentran localizados?

El mercado al que se dirigen las gafas traductoras, geográficamente se puede relacionar con cualquier parte del mundo, pues las personas con la deficiencia de poder hablar están en todos los países y sociedades. Su principal clientela son aquellos que tienen de forma más o menos asidua que relacionarse con estas personas, además de quienes trabajen con ellos en algún momento de su carrera profesional.

### 6.- Con la idea desarrollada, ¿se ofrece algún servicio adicional que pudiera mejorar la experiencia de compra del cliente?

Si

#### Describe

El servicio adicional es que los cristales de las gafas se pueden elegir, es decir, en función de la necesidad del cliente se puede elegir entre si el cristal necesario es para una medida de miopía, para hipermetropía, u otros casos. No obstante, si no se necesitan estos cristales se puede elegir también que estas gafas sean de sol o ambos incluidos. Y como último caso estas pueden ser sin cristales si es requerido por el cliente.

**7.- Factores / motivos por los cuales la implantación de la Idea tendría éxito.**

La idea tendría éxito por varios motivos, siendo el más importante, el que ayuda a la sociedad, pues el conjunto de personas que padecen la deficiencia de no poder hablar van a tener menos problemas para comunicarse con cualquier persona, sobre todo en su familia. Muchos familiares y personas cercanas de estos no pueden por diversos motivos aprender el lenguaje de signos y estas gafas resolverían este problema. No obstante, esto podría ayudar a estas personas a crecer de mejor forma en las empresas, pues en muchas ocasiones estos no pueden crecer a puestos directivos altos o en los que se requiera negociación con muchas otras empresas, puesto que la comunicación es muy complicada, sin embargo este producto permite que sus barreras para llegar a estas posiciones sean mínimas, pues con quienes se tengan que comunicar, con este producto podrán hacerlo sin tener ningún problema.

Cabe recalcar que tenemos ejemplos en los que aparatos diseñados para el mismo fin no han tenido éxito, pero esto ha ocurrido debido a que, en algunas ocasiones, se intenta con una simple aplicación móvil hacer la traducción, pero esto conlleva muchos problemas porque no todo el mundo tiene móviles suficientemente potentes como para captarlo todo bien, además de que en bastantes modelos es incluso imposible descargar la aplicación. Otros casos en los que se ha fracasado es en los que se necesitaba una cámara de gran tamaño, o algún aparato similar, que para poder llevarlo encima, es necesario un esfuerzo superior. Por ello, el hecho de que el traductor sean unas gafas puede ser la clave del éxito, debido a que además de ser mucho más fáciles de llevar, muchos pueden aprovechar y en vez de portar gafas tradicionales pueden, por un coste algo mayor, tener las gafas que necesita con la utilidad de poder traducir el lenguaje de signos.

**8.- Descripción y desglose de la inversión necesaria para iniciar la actividad generada por la Idea presentada**

La inversión necesaria comenzaría por la creación de la gafa de buena calidad, que puede rondar entre 500 y 1000 euros, añadiendo a esto la maquinaria necesaria para construir las gafas. La investigación para la cámara y los auriculares no tendrían coste, pues gracias a que ya existen los elementos que se utilizan para la traducción, lo único que habría que investigar es la forma para conectar la cámara (Que ya tiene el software preinstalado) con los auriculares dentro de las mismas gafas, que podría conllevar un coste de alrededor de 700 euros. Una vez gastado esto se necesitan programas informáticos que se instalen en el software para que el lenguaje de signos se pueda traducir a cualquier idioma, lo que llevaría a un coste de 600 euros. A esto hay que añadirle el material protector del sistema que va en el interior de las gafas, para que no sea afectado ni por el agua ni por golpes no demasiado fuertes, lo que entre su compra y aplicación podrían ser unos 600 euros.

En total, la construcción de una unidad de estas gafas llegaría como mucho a 2900€, sin embargo, para las demás gafas el único coste añadido será el de los materiales de algunos cristales diferentes, pues la investigación y maquinaria, que es lo más costoso, ya están guardados de las primeras gafas.